

Acheteur débutant : les fondamentaux

Objectifs de formation

- Connaître la fonction achats et son processus
- Disposer d’outils pour réaliser des achats fiables et rentables
- Communiquer sur les résultats

Objectifs pédagogiques

- Comprendre les enjeux des achats
- Acquérir les bons réflexes
- Savoir définir un besoin et y répondre dans les meilleures conditions de qualité, prix, délai

- Savoir gérer la relation fournisseur.

Durée : 02 jours -14 heures

Mise à jour le : 11 juin 2026

Présentiel : Présentiel ou Classe virtuelle

Tarifs :

1295 €

Dates :

Les 24, 25 Aout 2026

Les 23, 24 Novembre 2026

Les 18, 19 Mars 2027

Les 13, 14 Mai 2027

Les 05, 06 Juillet 2027

Prérequis

- Aucun

Public

- Assistant achats / Approvisionneur ou gestionnaire achats évoluant vers la fonction achats / acheteur occasionnel / technicien des services généraux / chef de produit

Programme

Déterminer les missions des Achats et leur impact sur la rentabilité

- Le processus achats, un des processus de l'entreprise ;
- Les clients du service achats et leurs attentes ;
- Les règles de fonctionnement du service achats ;
- L'éthique de l'acheteur responsable ;

Gérer les achats au quotidien

- La gestion des fournisseurs au quotidien ;
- Le traitement de la demande d'achats ;
- L'analyse du besoin client et son orientation ;
- La rédaction d'un cahier des charges technique et fonctionnel ;

Sourcing international

- La recherche d'un nouveau fournisseur ;
- La demande d'information sur les fournisseurs ;
- La rédaction de l'appel d'offre et la consultation ;

Choisir un fournisseur

- L'analyse des offres et la sélection des fournisseurs ;
- La négociation : définition des acteurs, des stratégies, des objectifs ;
- La définition du contrat et du processus de contractualisation ;

Passer commande

- Le choix de la méthode d'approvisionnement ;
- La communication du cadre achats à l'ensemble des clients internes ;
- Le suivi des approvisionnements jusqu'au paiement des fournisseurs.

Piloter les achats

- La mise en place d'outils de suivi ;
- La mise en place d'un système d'information ;
- La mesure de la performance achat et fournisseurs ;

Modalités pédagogiques

- Alternance d’apports théoriques et pratiques
- Exercices d’applications construits à partir des informations transmises par le commanditaire
- Travail en sous-groupe
- Document de synthèse remis à l’issue de la formation
- Matériel : aucun

Modalités d'évaluation des acquis

- En amont de la formation : recueil des attentes, réunion de cadrage
- Pendant la formation : Test, QCM, cas pratiques, mises en situation
- En aval de la formation : évaluation à chaud, évaluation à froid.

Financement

- OPCO sous conditions
- Entreprise
- Individuel

Dates et horaires

- Intra-entreprise en concertation avec l’entreprise
- Inter-entreprises, selon planning de formation ORDIA
- Horaires de 8h30 à 12h00 et/ou de 13h00 à 16h30

Le bâtiment est accessible aux personnes à mobilité réduite (PMR), pour tout autre handicap, nous contacter pour mise en place des moyens de compensation. Les services proposés sont accessibles à tous sous couvert :

- – que l’information soit transmise suffisamment en amont aux équipes afin de permettre

la mise en place des moyens de compensation

- – que les moyens de compensation n’appartenant pas au centre puissent effectivement être mis en place (interface de communication…)
- – que la formation envisagée soit compatible avec le handicap

Référent handicap et personnel sensibilisé

Prévention des ruptures de parcours en formation

- Création d'un climat bienveillant et inclusif dès le démarrage pour favoriser l'implication de chacun.
- Identification des niveaux et besoins individuels afin d'adapter le rythme et les explications (tour de table).
- Méthodes pédagogiques variées (démonstrations, cas pratiques, échanges collectifs) pour maintenir l'attention et l'intérêt.
- Questions fréquentes de la part de l'intervenant/e et valorisation des apports des participant·e·s pour renforcer l'engagement.
- Temps de reformulation ou appui individuel si nécessaire afin d'éviter le décrochage.
